



# INFOS NEWS

N° 12 décembre 1997

## CLUB DES ANCIENS DE CONTROL DATA®

### SOMMAIRE

Page 1	Sommaire, Conseil, bureau et commissions, Le mot du président.	Pages 9 et 10	Interviews (suite) : Alain LOMBAERT.
Page 2	L'assemblée générale.	Pages 11 et 12	Interviews (suite) : Jacques VERNIER.
Page 3	L'assemblée générale (suite).	Page 13	Présentation du forum, Jacques BOUSSUGE, Art de diriger & Art de peindre.
Page 4	Commission emploi.	Page 14	Forum (suite) : Jean-Pierre JEANDET.
Page 5	Loisirs.		
Page 6	Que deviennent ils ?		
Pages 7 et 8	Présentation des interviews, Georges POZZA.		

### CLUB DES ANCIENS DE CONTROL DATA

26, Tour d'Échelle, 78750 Mareil-Marly  
Tél. + Fax : 01 39 58 15 38

#### Conseil, bureau et commissions :

Président :	<b>Pierre CHAVY</b> 26, Tour d'Échelle 78750 Mareil-Marly Tél. : 01 39 58 15 38
Vice-président :	<b>Jean-Claude LIGNAC</b> 40, rue des Tanneurs, 95570 Bouffemont Tél. : 01 39 91 83 18
Secrétaire :	<b>Bernard CAZAGOU</b> 14, rue Charles Gounod, 78180 Montigny le Bretonneux Tél. : 01 30 43 05 91
Trésorier :	<b>Benoît de SAINT SAUVEUR</b> 30 ter, rue Séméraire 78150 Le Chesnay Tél. : 01 39 63 35 85
Journal :	Éditeur : <b>Jean-Claude LIGNAC</b> Assisté de : <b>Michel GARY</b> <b>Nicole THÉBAUD</b> <b>Pierre CHAVY</b>
Annuaire :	<b>Pierre CHAVY</b> <b>Gérard LIARD</b>
Emploi :	<b>Nicole THÉBAUD</b> <b>Michael FOUILLEROUX</b>
Loisirs :	<b>Jean-Claude LIGNAC</b> <b>Gérard WAGNER</b> <b>Nicole THÉBAUD</b>
Développement de l'Association :	<b>Gérard LIARD</b>
Administrateur :	<b>Jean-Pierre PUYDEBOIS</b>

### Le mot du président

Grâce à vous tous, nous avons pu atteindre notre objectif : Faire vivre notre association ! Réunions, **INFOS NEWS**, commissions, sont les marques tangibles de son existence. Que tous les membres du conseil, le précédent comme le nouveau, que les anciens qui nous apportent leur aide, en soient remerciés.

A l'occasion de l'assemblée générale annuelle, nous nous sommes retrouvés nombreux pour une soirée mémorable et ainsi renouer contacts et amitiés oubliés. Vous trouverez dans ce numéro d'**INFOS NEWS** le compte rendu officiel et une chronique amicale établie par notre nouveau secrétaire, Bernard Cazagou.

Au sujet du journal, le rythme et les délais sont tenus. C'est grâce à la volonté sans faiblesse de Jean-Claude Lignac, notre vice-président et rédacteur en chef d'**INFOS NEWS**, que ce numéro 12, est terminé à temps pour tenir la cadence de trois numéros par an que nous avons prévus en synthèse à vos réponses au questionnaire de 1996. Ainsi, grâce au journal, nous pouvons être plus nombreux pour apprécier le dynamisme et la créativité des anciens de Control Data qui ont la capacité d'entreprendre de nouvelles, quelquefois insolites, activités.

Du côté de la commission loisirs, tout en développant les activités actuelles, de nouveaux thèmes sont proposés : Golf pour les débutants, Bowling, et, tout autre que vous voudrez bien proposer et contribuer à développer.

Enfin, la commission emploi est, comme toujours, très active. Elle ne peut faire de miracle. Mais, elle permet à ceux qui en ont besoin, de retrouver des anciens qui ont l'expérience de ces problèmes. Tous les membres du conseil s'attachent à apporter leur soutien à cette commission, en étant disponibles pour des rencontres et pour apporter des solutions.

Acceptez tous mes vœux pour cette année 1998, dernière année avant la transition vers le troisième millénaire. Que cette transition soit une source de renouvellement pour nous tous, avec le passage à l'an 2k et l'arrivée de l'Euro !

Pierre Chavy

## L'Assemblée Générale

### Croisière sur la Seine

Nous avons passé une superbe soirée.

Dés 19 heures, il y avait foule à l'embarcadère de manière à profiter de la soirée au maximum. Quel bateau ! Le plus grand et le plus beau, rien à voir avec ces vulgaires bateaux mouches qui transportent tous les soirs leur contingent de touristes.

Le paquebot fluvial M/S NORMANDIE assure tout l'été des croisières entre le Havre et Paris pour les américains qui veulent découvrir la France avec des conférences sur les impressionnistes pendant la remontée de la Seine. Des amis de Minneapolis ont apprécié cette croisière, l'été dernier avant de me rendre visite.



Nous étions 150 personnes. L'assemblée générale s'est tenue sur le pont supérieur et s'est déroulée dans les règles de l'art, rapidement, car tout le monde attendait le cocktail sur le pont inférieur.

Le cocktail était sympathique, désolé pour Jacques, Philippe et les autres... , il fallait débarquer. Le bateau ne pouvait rester plus longtemps à quai. Nous devons larguer les amarres à 21 heures précise pour nous glisser dans la noria des Bateaux Mouches qui remontent la Seine.

Le repas s'est déroulé sur le pont principal. L'ambiance était assurée par deux professionnels : un pianiste et compositeur de jazz et un contrebassiste.

Je me suis installé à une table d'anciens de la maintenance, le voyage nous a permis de se rappeler de bons souvenirs.

Nous avons visité des sites qui ont fait la gloire de Control Data. D'abord l'ERAP (ELF maintenant) rue Nelaton le seul site avec vue sur la tour Eiffel depuis la salle informatique. Ensuite nous sommes passés près de la Météo, avenue Rapp. Ce site était opérationnel 24 heures sur 24, 7 jours sur 7 avec une permanence de la maintenance la nuit de Noël et du Jour de l'An. Ces monstres de technologie demandaient une attention permanente. Nous avons remonté la Seine devant l'Université de Paris. La période de mai 68 ne fût pas triste. L'ordinateur se trouvait entre les étudiants qui dormaient dans les couloirs et le bouclage de l'université par les C.R.S. Dans la ligne de démarcation il fallait surveiller les terrasses pour ne pas prendre un projectile, puis enjamber les étudiants pour vérifier que le CDC 6000 était toujours à sa place et hors fonctionnement.

Nous avons ensuite salué la tour GAMMA avant de faire demi-tour et redescendre la Seine. Nous étions surpris de constater que sur la Seine, il y avait aussi des feux rouges et qu'il fallait attendre son tour pour s'engager entre l'île Saint Louis et de la Cité.

Nous avons débarqué à 1 heure du matin. Personne n'a manqué la passerelle.

Pour les bons moments passés, nous remercions Nicole pour cette soirée très bien organisée.

Bernard Cazagou

### Procès Verbal de l'Assemblée Générale

Sur convocation envoyée le 2 novembre 1997, l'assemblée générale mixte, ordinaire et extraordinaire de l'association a été tenue le 28 novembre 1997 sur le paquebot fluvial "M/S Normandie" Port de Grenelle, Paris 15°.

Le président de l'association Pierre CHAVY déclare que, conformément aux statuts, le bureau de l'assemblée est identique à celui du conseil d'administration.

La séance est ouverte à 19 heures 30.

Le décompte des membres présent est de 125 et le nombre de pouvoirs validés 59, à comparer aux 320 cotisations pour 1997. Le quorum de 25% nécessaire pour approuver les modifications des statuts est largement atteint. L'assemblée peut légalement délibérer.

#### Rapport moral :

Le président donne lecture du rapport moral dont une annexe est jointe au présent procès verbal.

Le rapport moral est adopté à l'unanimité des membres présents ou représentés.

#### Conseil d'administration :

Les membres du conseil d'administrations qui acceptent d'être candidats en vue d'un renouvellement de leur mandat sont les suivants :

Bernard Cazagou	Pierre Chavy
Michael Fouilleroux	Michel Gary
Jean-Claude Lignac	Jean-Pierre Puydebois
Nicole Thébaud	Gérard Wagner

Trois membres du conseil d'administration ne se représentent pas :

Louis de la Fortelle	Patrice Gorse	Marcel Ouvrard
----------------------	---------------	----------------

Deux autres membres de l'association sont candidats :

Benoît de Saint Sauveur	Gérard Liard
-------------------------	--------------

L'assemblée générale élit à l'unanimité les dix membres de l'association qui sont candidats.

#### Rapport financier :

Le trésorier présente les comptes de 1997 clos le 13 novembre 1997. Tous les paiements et recettes sont effectués par l'intermédiaire du C.C.P. 41525 19 Y LA SOURCE ouvert au nom de l'association. Un document donnant le bilan financier est remis à tous les membres de l'assemblée. Il est joint au présent procès verbal.

Le rapport financier est adopté à l'unanimité.

#### Activités des commissions :

Nicole THÉBAUD présente la nouvelle organisation de la commission emploi. Elle rappelle que tous les membres de l'association sont concernés par l'aide à la recherche d'emploi même pour des actions de courte durée.



## L'Assemblée Générale (suite)

Jean Claude LIGNAC présente les nouvelles rubriques du journal et les activités golf.

Gérard WAGNER présentera un projet de voyage dans une prochaine édition du journal.

### Assemblée extraordinaire :

Modification des statuts, ajout des paragraphes suivants :

Article 2, Objet, à la fin :

- proposer aux membres de l'association des moyens pour s'adapter aux changements de l'environnement économique, notamment en leur permettant de rencontrer des personnes expérimentées et, en leur apportant toutes aides temporaires qui peuvent être, dans des cas exceptionnels, financières.

Article 5, Moyens d'actions, nouvelle ligne après celle commençant par "un annuaire..." :

- La publication d'un journal diffusé aux membres de l'association.

La modification des statuts est adoptée à l'unanimité.

L'ordre du jour étant clos, l'assemblée générale est levée à 20 heures 15

Le secrétaire  
Bernard Cazagou

Le président  
Pierre Chavy

## Rapport moral

Notre association a développé ses activités pendant cette année 1997. Les commissions ont été fort actives. La trésorerie est satisfaisante et devrait le rester car nous sommes certains que les anciens qui n'ont pas encore réglé leur cotisation comprendront la nécessité de cette modique contribution.

La commission "journal", sous l'animation de Jean-Claude Lignac, aidé de Michel Gary et de Nicole Thébaud, après les numéros 7, 8 et 9 du journal **INFOS NEWS** envoyés en 1996, a pu produire les numéros 10 et 11, envoyés les 1<sup>er</sup> avril et 2 octobre 1997. Nous espérons pouvoir sortir le numéro 12 pour la fin de cette année et ainsi assurer le rythme satisfaisant de 3 numéros par an, tout en maintenant, sinon en améliorant, les niveaux d'intérêt et de présentation. La nouvelle rubrique "Forum" montre que nous sommes toujours capables d'innovation. Nous remercions les anciens qui ont participé à la rédaction du journal, notamment ceux qui se sont pliés aux interviews. Il est indispensable que les anciens continuent à nous envoyer leurs contributions par exemple sous forme de lettres nous donnant de leurs nouvelles que nous reprendront dans la rubrique "Que deviennent-ils ?".

La commission "Recherche d'emploi", est animée par Nicole Thébaud et, après le départ loin de Paris de Marcel Ouvrard, par Michael Fouilleroux. Ils assurent le contact avec ceux qui sont en situation de recherche d'emploi et favorisent les rencontres avec les anciens en position de les aider. Le rapprochement entre les entreprises qui recherchent des compétences et les disponibilités parmi les anciens est devenu le principal projet de cette commission. A cet effet, ils ont sorti une plaquette qui a été largement diffusée qui a été jointe à

l'expédition du numéro 11 d'**INFOS NEWS** et est insérée dans l'annuaire 1998. Des réunions régulières sont maintenant organisées dans les bureaux de Control Data à Nanterre et non plus dans la brasserie de la Tour Gamma. Ainsi nous pouvons disposer d'un environnement professionnel avec téléphone, micros, imprimantes, photocopieurs et minitel et être plus efficace pour nos camarades en recherche d'emploi.

La commission "Loisirs" animée par Jean-Claude Lignac assisté de Jean-Pierre Puydebois et de Gérard Wagner, a organisé des journées "Golf" qui ont permis aux anciens de se retrouver dans une ambiance décontractée. Avec la recherche par des anciens d'un sport plus convivial et des facilités d'accès à de nombreux parcours, les adeptes du golf devraient devenir plus nombreux. Ils seront bien reçus par la commission "Loisirs". L'offre de "Voyage" bénéficie de l'organisation du Comité d'Entreprise de Control Data France. En ce domaine Gérard Wagner est inégalable. Il nous a proposé de nombreuses destinations proches et lointaines, toujours passionnantes.

Enfin, tous les membres du conseil, même le président et surtout Nicole Thébaud et Gérard Wagner, ont participé à l'organisation des réunions à thèmes et de l'assemblée générale. Depuis la conférence de Bertrand Imbert du 29 novembre 1996, trois réunions ont été organisées et ont obtenu un succès auprès de couches diversifiées d'anciens. La présente réunion sur le bateau M/S Normandie, avec ses 150 présents, montre que de très nombreux anciens savent encore se mobiliser pour retrouver l'esprit d'équipe et de camaraderie qui ont fait la force de Control Data France. Sans compter les réunions privées d'anciens ayant une expérience particulière commune, comme celle acquise à Palo Alto, des réunions locales ont été organisées en Bretagne, Normandie, Île de France, à Toulouse et à Ferney-Voltaire.

Le programme d'action pour le prochain exercice est ambitieux.

- Avec la participation de tous les membres du conseil et grâce aux compétences des nouveaux membres, nous avons le projet de professionnaliser la gestion de l'association et de rendre le journal **INFOS NEWS** encore plus attractif avec des illustrations.
- Que tous les anciens qui le souhaitent contribuent au développement de l'association avec la nouvelle commission qui va être créée sous la responsabilité de Gérard Liard. Ainsi nous pourrions accueillir correctement ceux qui nous ont rejoint et promouvoir l'association auprès de ceux qui l'ignorent.
- Les statuts qui ont été amendés par l'assemblée générale du 28 novembre 1997 spécifient qu'un des buts de l'association est de "proposer aux membres de l'association des moyens pour s'adapter aux changements de l'environnement économique, notamment en leur permettant de rencontrer des personnes expérimentées et, en leur apportant toutes aides temporaires qui peuvent être, dans des cas exceptionnels, financières". Le conseil va examiner s'il est nécessaire de créer une commission spécifique pour poursuivre efficacement cet objectif.

Nous vous remercions de votre participation active à l'association.

Le conseil de l'association

## Commission Emploi

### A vous qui êtes en recherche d'emploi ...

Au cours de l'Assemblée Générale du 28 novembre, Nicole Thébaud a présenté le bilan de nos actions.

D'abord, nous vous rappelons que l'aide à la recherche d'emploi concerne tous les membres du Club, comme le prouvent les premiers résultats obtenus cette année.



En 1997, nous avons cherché à structurer notre action, tout d'abord en organisant avec les chercheurs, des réunions régulières annoncées dans le journal. Au cours de ces réunions, nous avons pu échanger des informations, et surtout des idées et des

expériences, qui nous ont aidés à définir les axes de la stratégie et à mettre au point les outils.

En ce qui concerne l'information, nous publions des notes pratiques dans le journal sur les aides, les dispositions légales, les organismes à contacter et les solutions que nous connaissons.

Souhaitant jouer le rôle d'une plate-forme d'échanges d'offres, nous avons commencé à constituer un recueil des compétences disponibles auprès des chercheurs. Ce recensement nous permettra de publier un document synthétique sous forme de « mini-cv » anonymes pouvant être proposés aux membres du Club où à des tiers identifiés qui ont des besoins en ressources humaines dans leur entreprise, quels qu'en soient la durée, la nature ou le mode de rémunération.

Vous avez reçu notre plaquette de présentation avec **INFOS NEWS** n°11, qui a suscité le « réflexe Club » chez certains d'entre vous. Nous remercions chaleureusement les anciens qui ont déjà réagi en nous transmettant leurs offres. Bien sûr, nous restons modestes et ne pouvons garantir à chaque fois des résultats qui restent liés à l'adéquation de l'offre et de la demande, mais nous proposons de mettre les moyens pour favoriser les rencontres entre les offreurs et les chercheurs, dans un esprit gagnant/gagnant.

Déjà quelques entretiens ont eu lieu, dont certains se sont conclus par un recrutement.

Ceci est un encouragement à persévérer dans notre action, ce que nous vous proposons de faire au cours de notre nouveau mandat. Merci à tous pour votre confiance, et n'hésitez pas à nous contacter pour nous aider à progresser dans notre projet.

**Nicole Thébaud et Michael Fouilleroux**

### Ayez le réflexe « club » !

Vous faites partie des anciens en activité et votre entreprise a besoin de compétences pour réaliser des projets ou des missions de courte ou longue durée.

Pensez à proposer vos missions au Club, commission Emploi.

La compétence que vous cherchez est peut-être disponible auprès des anciens, quels que soient :

- la fonction à pourvoir (pas seulement en informatique),
- la durée envisagée,
- le mode de rémunération (prestation salariée ou facturée).

Pour toute proposition, contactez :

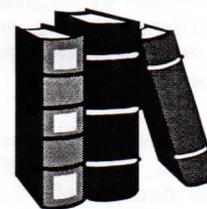
**Michael Fouilleroux**

au : **01 42 42 55 27** (+ répondeur)  
télécopie : **01 47 80 63 95**.

### L'Allocation ACA pour les chômeurs

Si vous êtes inscrit aux ASSEDIC, que vous avez moins de 60 ans, mais que vous totalisez 160 trimestres d'assurance vieillesse, vous pouvez bénéficier de l'ACA (Allocation pour les Chômeur agés).

Contrairement à l'AUD qui, après la période d'indemnisation à taux plein, diminue tous les six mois de 8% à 17%, l'ACA n'est pas dégressive et est égale au montant de l'AUD au début de l'indemnisation. Comme elle peut intervenir dès la totalisation des 160 trimestres de cotisation (le chômage indemnisé entre en compte) cela peut résulter en une augmentation de l'allocation journalière, si celle-ci avait déjà diminué. L'ACA est versée jusqu'au 60<sup>ème</sup> anniversaire.



Elle n'est pas versée automatiquement. Il faut en faire la demande auprès de votre ASSEDIC, et constituer un dossier avec notamment une attestation de carrière accompagnée d'un relevé informatique justifiant des 160 trimestres de cotisation. Ce document peut être obtenu auprès de la CNAV pour l'Île de France, de la CRAV pour l'Alsace ou de la CRAM pour toutes les autres régions.

**Michael Fouilleroux**

## Loisirs

*Dans le sport, l'homme reprend ses droits. Il reconquiert la discipline, la seule liberté qui soit douce."*

Pierre Drieu La ROCHELLE

Nous avons ou souhaitons créer des sections dans différents domaines :

- sports: golf, vélo, bowling...
- loisirs: photographie, bridge,...
- culture: musique, peinture,...
- voyages : randonnées, croisières... .

Faites nous connaître le sport ou le loisir, que vous souhaitez pratiquer en renouant avec d'autres Anciens.

Nous recherchons aussi des animateurs pour organiser ces manifestations.

Concernant les voyages, G. Wagner, organisateur de circuits avec le C.E. de Control Data France, vous fait une nouvelle proposition d'évasion.

### "SECTION GOLF

La section golf réunit une quinzaine de participants. Nous organisons périodiquement des rencontres entre Anciens.



Le golf est à la fois un sport et un jeu. En tant que sport, il me permet de rechercher la performance en me dépassant. Jeu convivial, j'aime me sentir, l'espace d'un moment, un géant dans un royaume plus grand que nature.

Après cet hiver maussade, nous espérons profiter d'une belle journée de mars pour pratiquer notre sport favori dans d'excellentes conditions. Nous vous proposons deux formules de jeu :

- mini-stage de formation au Golf National,
- compétition sur le parcours d'Ozoir La Ferrière.

Pour les débutants ou les personnes qui veulent essayer le golf, voici un programme d'hiver très attractif pour s'initier en attendant l'été pour s'amuser. Le golf de la fédération française, avec 6 «pro» assure une formation rapide de qualité. Il existe aussi un parcours de 9 trous technique adapté pour les débutants. Le style est plutôt sportif on vous questionnera plus facilement sur votre drive que sur votre dernier Lacoste.

A l'issue d'un programme gratuit d'une heure trente de découverte du golf, les enseignants proposent un programme "spécial hiver" pour les débutants :

- 6 heures de cours collectifs.
- 6 seaux de balles.
- 1 cours de parcours de 2 heures 30
- le matériel mis à votre disposition
- un greenfee sur le parcours de l'Oiselet.

FORFAIT 500 Francs. Validité jusqu'au 31/03/98.

Renseignement et inscriptions auprès de l'espace d'enseignement et d'entraînement de l'Oiselet 01.30.12.04.53.

Si vous avez besoin d'autres informations ou d'être accompagné pour cette découverte du golf, contactez Bernard Cazagou qui se fera un plaisir de vous accompagner.

Le 18 trous d'Ozoir La Ferrière est un golf d'architecture anglaise. Vous apprécierez tous la qualité des fairways et des greens. C'est un beau parcours dans les bois comportant plusieurs obstacles d'eau.

- Date: mardi 31 mars
- Départ : 14 heures
- Adresse: Golf d'Ozoir
- Ozoir la Ferrière 77330
- Tarif (18 trous) : 180 F

Possibilité de déjeuner sur place pour 95 F.

Pour les joueurs confirmés, le contact est J-C. Lignac (01 39 91 83 18) ou Yves Larroumet (01 45 99 00 52).

Pour les débutants, le contact est B. Cazagou (01 30 43 05 91).

### SECTION BOWLING

Sous l'impulsion de Georges Pozza, fournisseur officiel de ce sport, nous avons créé une section Bowling.



En son honneur, nous avons organisé le 22 décembre, un dîner au Bowling de Paris du Bois de Boulogne. Après un excellent repas, où Georges nous a fait part de ses projets de création d'entreprises, nous nous sommes défoulés sur les pistes en accumulant «strikes» et «spares» !

Nous souhaitons développer des rencontres amicales, le premier lundi de chaque mois par exemple et participer à des compétitions officielles.

Il est possible d'inscrire une équipe en Championnat Corporatif. Les rencontres se déroulent une fois par semaine hors vacances scolaires. Les parties exigent quatre joueurs par équipe, l'identification de dix joueurs potentiels est souhaitable. Nous définirons le lieu de rencontre, selon la distribution géographique des Anciens.

Faites vous connaître ! N'hésitez pas à nous contacter.

### VOYAGES

Gérard Wagner vous propose après la Jordanie et la République Dominicaine, un nouveau circuit de rêve : les merveilles de Ceylan.

Le circuit de 9 jours au Sri Lanka, l'île au parfum de thé et aux sites bouddhiques fabuleux, aura lieu du 14 au 22 mars 1998.

Ce voyage comprend notamment :

- le transport à Colombo via Amman en avion,
- le logement et la pension en hôtel de 1ère catégorie
- le transport en train, Kandy/Colombo,
- les visites de sites historiques.



Le nombre de participants est limité à 16 personnes, son prix par personne est de 6 215 F sur la base d'une chambre double.

J.C. Lignac

## QUE DEVIENNENT-ILS ?

**Pierre ANDREY** (3295), 47 ans, prend la Direction Générale de la société Software et Systèmes Spéciaux (3S), spécialisée en Architectures Systèmes et Réseaux. Il était précédemment, Directeur Général Adjoint de ALCATEL/ISR. Pierre a été Ingénieur d'Affaire grands systèmes à CDF en 1986.

**Christophe BONENFANT** (3281), 36 ans, devient Responsable Marketing de la société SUN (SUNSOFT) pour le développement des activités internet au niveau de la région Europe du Sud. Christophe était responsable technique à CDF dans la période 1986-1997.

**Jacques BOUSSUGE** (103), 58 ans, prend une préretraite après plus de trente ans dans l'informatique. Il était précédemment directeur des ventes à THOMAINFOR. Jacques a commencé sa carrière en 1965 à Control Data France comme ingénieur de maintenance, puis a pris la responsabilité de la tiers maintenance en 1975.

**Jacques CHEVALLIER** (3669), 43 ans, devient Vice-Président de MARKETING \* IMPACT, société spécialisée en marketing et publicité en téléphonie. Il était responsable du développement d'affaires à EDS. Jacques avait développé le secteur de vente gestion de CDF dans la période 1988 à 1990.

**Alain de CONINCK** (563), 51 ans, s'est spécialisé dans l'aménagement d'urbanisme avec modélisation sur ordinateur. Il était précédemment Tour Opérateur pour le tourisme en Sierra Leone. Alain a commencé sa carrière à CDF comme ingénieur commercial grands systèmes de 1968 à 1980.

**Claudie CONSTANTIN BUTEAU** (965), 53 ans, a fondé la société Editions Mahé de l'Isle, dans son pays natal : l'île Maurice. Claudie a travaillé plus de 18 ans à CDF de 1967 à 1985, dans différents postes administratifs.

**Guy DECAUDAIN** (643), 52 ans, devient Directeur Commercial de la filiale SCALI, société norvégienne spécialisée dans l'intégration de cluster hétérogène à base de stations SPARC et PENTIUM II. Il était précédemment Directeur de la filiale française de Thinking Machines. Guy a occupé différentes responsabilités dans des postes techniques et commerciaux à CDF dans la période de 1970 à 1984.

**Christian LOBREGAT** (3594), 44 ans, devient Consultant en stockage de données dans la société SUN, division SUN SERVICES. Christian a occupé différents postes techniques à CDF dans la période de 1988 à 1997.

**Alain LOMBAERT** (320), 55 ans, est gérant et fondateur de la société QOGIME spécialisée en informatique et bureautique. Alain occupait à Control Data France le poste d'Ingénieur de Maintenance, de Technical Support, puis responsable du département P.S. grands systèmes et UNIX, dans la période de 1968 à 1990.

**Bruno MARCELIS** (3298), 42 ans, est nommé Directeur Commercial de Software et Systèmes Spéciaux (3S), société spécialisée en Architectures Systèmes et Réseaux. Bruno était Directeur de vente Gestion du district Données Techniques à CDF dans les années 90.

**Alexandre MESSER** (383), 59 ans, prend une préretraite après plus de trente ans dans l'informatique. Il était précédemment responsable Marketing dans la filiale européenne de CRAY RESEARCH. Alexandre a commencé sa carrière en 1966 à Control Data France, comme ingénieur de maintenance.

**Alain MICHAL**, 47 ans, est nommé responsable grands clients pour les Caisses d'Epargne. Précédemment, il était responsable commercial chez BULL. Alain a débuté sa carrière à Control Data en 1982.

**Christiane PERIN** (1326), 50 ans rejoint le groupe TRANSPAC comme Chef de Projet. Elle était précédemment ingénieur analyste à DIGITAL. Christiane a travaillé au Département P.S. de Control Data France de 1980 à 1993.

**Claude ROBERT** (3313), a fondé la société EDELWEISS, spécialisée dans la micro-informatique. Claude était précédemment Ingénieur Technico-Commercial dans la société MASSTOR SYSTEMS.

**Marcel STANTINA** (289), 57 ans, est nommé Directeur Général du groupe ARES, agence de Lyon, société spécialisée dans la distribution de produits HP, IBM et COMPAQ. Marcel a débuté sa carrière comme Ingénieur de maintenance à CDF en 1966.

**Yves THEBAUD** (523), 51 ans, est nommé Directeur de l'Ingénierie du réseau de données internationales de Worldcom, société spécialisée en communication. Yves occupait le poste d'Ingénieur de maintenance puis responsable de réseaux à Control Data France dans la période de 1969 à 1990.

**Michel VIDAL** (312), 56 ans devient Directeur de l'offre supercalcul chez BULL. Il était précédemment Directeur de la filiale française de KSR. Michel a occupé différents postes commerciaux et Marketing à Control Data France et à l'international dans la période de 1968 à 1991.

**Gérard ZIVY** (1331), 50 ans a fondé en Suisse la société MASCOT, spécialisée en formation de commerciaux. Gérard a été Consultant à DEC. Il a travaillé comme ingénieur analyste avant-vente à CDF dans les années 1980.

*Cette rubrique est votre rubrique ! Ecrivez-nous, faites-nous part de vos changements d'activités, communiquez-nous vos projets.*



## LES INTERVIEWS

Les interviews constituent une approche interactive, vivante pour conserver le contact et mieux connaître les Anciens. Ils permettent de renouer avec le passé, de partager vos idées et de bénéficier de votre expérience. Ces entretiens constituent aussi un espoir pour ceux qui recherchent un nouveau travail.

Les rubriques "Que deviennent-ils ?" et "Forum" répondent également à ce besoin de conserver le contact. Informez-nous de vos nouvelles activités et faites-nous partager vos réalisations et vos projets.

Dans ce numéro, nous avons sélectionné trois entretiens. Deux d'entre eux ont commencé leurs carrières au Département de la Maintenance, mais ont évolué différemment. Tous gardent un excellent souvenir de leur période à Control Data France.

Nous remercions les personnes qui se sont prêtées bien volontiers à ce jeu. Nous y avons pris beaucoup de plaisir, nous avons apprécié leur amabilité et le temps qu'ils nous ont accordé.

Jean-Claude Lignac

### INTERVIEW : Georges POZZA :

#### La création d'entreprises aux U.S.

*"Faites quelque chose, si ça ne réussit pas, essayer autres chose."*

Franklin Delano ROOSEVELT

#### JC LIGNAC : Que penses-tu de l'Association des Anciens ?

**G POZZA :** Je remercie la nouvelle équipe d'avoir repris le flambeau. Personnellement, j'ai géré une association dans un cadre sportif, c'est une grande quantité de travail avec peu de retour.

C'est une bonne décision d'avoir réduit le montant de la cotisation à 125 F ; les Anciens n'ont plus aucune excuse de ne pas cotiser. J'apprécie les dîners débats par opposition aux grandes réunions. Cette formule permet de discuter plus de trois minutes et d'avoir une conversation suivie avec son voisin.

C'est toujours avec beaucoup de plaisir que je reçois Infos News dans l'Arizona. Je conserve le contact et j'ai des nouvelles des Anciens au travers des rubriques "que deviennent-ils" et "interviews".

#### Q.: Comment as-tu débuté ta carrière ?

Après avoir acquis une expérience sur les radars dans l'Aéronavale, je souhaitais poursuivre la filière électronique. En 1960, le choix était limité à deux constructeurs informatiques: IBM ou BULL. J'ai choisi IBM qui détenait le créneau des ordinateurs scientifiques.

J'ai eu la possibilité de travailler sur le STRETCH, leur plus puissante machine. J'ai installé un de ces modèles au CEA, qu'avait commandé un certain Pierre Chavy !

J'étais fasciné par la technologie et j'ai découvert le CDC 6600 : cinq fois moins encombrant, il innovait dans de nombreux domaines et fonctionnait sous un système d'exploitation moderne.

J'ai suivi une formation intensive de six mois aux États-Unis. Je suis rentré en France avec le CDC 6600 de l'EDF et j'ai démarré les premiers systèmes sur des comptes prestigieux comme : EDF, SUD-AVIATION, SIA,...

En une année, Control Data France avait pris la plus grande partie du marché scientifique.

#### Q.: Quelle image ou expérience as-tu conservée de CDF ?

C'était une société qui investissait dans les hommes : le développement des qualités humaines était aussi important que l'esprit technique. Lorsqu'on vous confiait de nouveaux postes, on se trouvait être mis en selle en vous fournissant les moyens nécessaires. Nous étions formés pour appréhender de nouvelles responsabilités.

J'ai eu aussi la chance de suivre le CPA, tout en travaillant à CDF. Cette formation complémentaire avec étude de cas concrets (méthode Harvard), m'a été particulièrement utile pour la création d'entreprises.

CDF était aussi une société d'innovation, on vous faisait confiance et on vous écoutait. Lorsqu'on avait une idée, il était possible de l'imposer et de la réaliser. Un projet qui me tenait à coeur, c'était la pénétration du marché de la gestion. Dans le cadre du plan à cinq ans, j'avais insisté sur cette nécessité pour continuer notre croissance. J'ai formé une petite équipe, nous avons développé des outils de migration et nous avons ciblé le remplacement des machines en fin de gamme, comme les GE 400. Nous avons obtenu de nombreux succès : le Crédit Agricole du Calvados, la société Marseillaise de Crédit, la Caisse Nationale des Marchés d'État,...

#### Q.: Quel souvenir peux-tu évoquer ?

Parmi mes souvenirs, j'évoquerai l'EDF, le premier client CDC 6600 installé en France. C'était une machine de préproduction et nous avions des problèmes d'électricité, un comble ! Cette machine devait remplacer l'IBM 7094, et ces deux systèmes ont coexisté pendant plusieurs mois. L'équipe IBM, c'était bien sûr des anciens collaborateurs qui me connaissait bien et ma réputation n'était plus à faire. Suite à une défaillance du système IBM qui bloquait l'exploitation de nuit, on m'a demandé d'intervenir. Dans le plus grand secret, j'ai ainsi dépanné leur système à l'insu d'IBM.

Quelques jours plus tard, le client (M. Gaussens) me convoque en m'expliquant que la qualité du service IBM nous était supérieure. Je n'ai pas pu alors m'empêcher de lui expliquer comment j'avais réparé le système IBM. Gros éclat de rire du client ! Heureusement, le client avait le sens de l'humour.

(Suite page 8)

**INTERVIEW : G. POZZA (fin)***(Suite de la page 7)***Q. Comment as-tu créé Forum International ?**

Dans le cadre de CDF, j'avais rencontré M. Truong de la société R2E pour le développement de terminaux bancaires. Avec une seule commande, j'avais réalisé son chiffre d'affaire d'une année. Il m'a fait une proposition que je ne pouvais pas refuser !

Après la nationalisation de la compagnie en 1981, j'ai décidé de créer ma société.

Forum International fut une grande aventure et un exemple de réussite d'une société informatique française. Le secret, c'est trois axes d'innovation :

- adéquation du produit aux besoins du marché avec le multipostes plus proche de l'utilisateur,
- nouvelles méthodes de commercialisation avec création de deux niveaux de vente : concessionnaires et distributeurs,
- plan d'Entreprise en trois phases avec introduction des institutionnels et sous-traitance de la production.

Un effort important à été la reconnaissance par le monde financier. Forum International était la seule compagnie d'informatique cotée au second marché sur la Bourse de Paris.

Nous avons des objectifs ambitieux que nous avons dépassés. L'action est passée rapidement de 20 F à 470 F. A cette époque, nous avons les plus grands ratios de l'industrie informatique par employé.

La notoriété de Forum International, m'a permis de participer au comité consultatif de Madelin, ministre de l'Industrie, pour la création de PME's et les problèmes liés au chômage.

**Q. Quelles sont tes activités actuelles ?**

Nous avons décidé avec ma femme de nous établir aux États-Unis dans l'état de l'Arizona. Nous apprécions la qualité de vie à l'américaine.

Tout est fait aussi ici pour vous faciliter la vie professionnelle et développer des « joint ventures ». De plus, les impôts sont deux fois moins élevés qu'en France. Ici, on n'est pas honteux de gagner de l'argent et on est fier de réussir !

J'ai d'abord fondé la société General Research of Products dont le siège est à Minneapolis. C'est une activité de grossiste en Import/Export pour vendre en France et en Europe des produits bon marché aux États-Unis, comme par exemple les articles de sports ou ceux du secteur de l'automobile.

C'est une activité de contact qui exige une grande communication.

Je suis en train de monter une autre société pour la promotion immobilière : maisons individuelles, ranchs de particuliers. J'achète des terrains, je sous-traite la construction et je commercialise à un prix attractif : il est important de viser un bon turn-over et de ne pas s'endetter. La croissance de la demande est de 32% dans l'Arizona, un boum comparable à la Californie dans les années 60.

**FICHE D'IDENTITÉ**

Nom : **POZZA**  
 Prénom : Georges  
 Âge : 62 ans  
 Domicilié à : Arizona US  
 Profession : Directeur Général  
 Situation de famille : marié, deux enfants

**TOP SECRET**

- Cite-moi deux de tes auteurs favoris :  
Graham Greene, Peter Drucker
- Des films que tu as aimés :  
Des fleurs pour Algernon, Rio Bravo
- Ta musique préférée :  
Giuseppe Verdi
- Quels sont tes passes-temps ?  
Bowling, voyager
- Quelle est ta citation préférée ?  
"Fais ta vie ..."
- Pour quel défaut as-tu le plus d'indulgence ?  
L'intelligence
- Celui qui te déplaît le plus ?  
L'intelligence
- Ton grand défaut ?  
Je n'aime pas la médiocrité
- Ta qualité dominante ?  
Le travail, tenir la distance
- Tes plats préférés ?  
Les spaghettis à la bolognaise
- Deux restaurants que tu apprécies ?  
Le Boudin Sauvage (Orsay), Apple Bee (États-Unis)

**Q.: Quel conseil donnerais-tu à un Ancien ?**

Un Ancien avec son expérience humaine et technique à CDF, ne doit pas hésiter à monter sa société et aujourd'hui, il vaut mieux choisir l'étranger et particulièrement les États-Unis. Tout est mis en oeuvre pour développer son business. Ici, non seulement on gagne beaucoup d'argent, mais on dépense moins d'énergie pour atteindre ses objectifs.

Je suis disponible pour aider tout Ancien qui souhaite créer sa propre entreprise en France ou aux États-Unis. J'ai une grande expérience dans ce domaine.

**INTERVIEW : Alain LOMBAERT :****Le triomphe de la technique**

"Que vous rencontriez le succès ou non, si vous avez entrepris avec courage, vous avez réussi."

Winston CHURCHILL

**JC LIGNAC. : Quel a été ton parcours ?**

En 1968, à la sortie de mon école d'ingénieur, je suis rentré à Control Data France, suite à une annonce. Le secteur informatique était en pleine expansion, j'avais le choix entre plusieurs constructeurs. Les possibilités de formation et la réputation de haute technologie m'ont porté sur Control Data.

Nous étions l'incontestable leader dans le domaine scientifique avec le super calculateur CDC 6600. Nos clients étaient l'Office National de Météorologie, le CEA, l'EDF, SUD-AVIATION (AEROSPATIALE) ou la SIA pour ne mentionner que quelques clients où je suis intervenu.

Après avoir suivi une formation hardware à Frankfurt, j'ai eu la chance d'être envoyé aux U.S. pour développer des tests de diagnostics. J'ai ainsi acquis rapidement une expérience à la fois sur le matériel et sur le logiciel, ce qui a été déterminant pour la suite de ma carrière essentiellement technique.

Au sein du département de la maintenance, j'ai suivi la filière traditionnelle Ingénieur de site (EIC), Technical Support puis Operations Support Manager.

Plus tard, après les premières modifications de structure qui préfiguraient la fin de CDC en tant que constructeur j'ai géré l'activité PS grands systèmes et le lancement des stations UNIX.

**Q.: Quelle expérience as-tu gardé de ton passage à CDF ?**

Control Data représente une société dans laquelle j'ai appris à travailler. Le département de la maintenance a constitué une excellente école : nous avons été formés techniquement, nous avons appris la rigueur et acquis l'esprit d'équipe.

Control Data était une société structurée et organisée, donnant les moyens aux techniciens et ingénieurs de maintenance d'atteindre leurs objectifs : formation adéquate et disponibilité d'outils, tel que les prints, les DDLT, la War(d) Room et la Remote Maintenance.

Chaque "c.e." était compétent et motivé, ceci étant dû à la qualité du recrutement et de la formation.

Une caractéristique du département de la Maintenance, c'est la notion de durée et de pérennité. C'est notre engagement au cycle de vie du produit : nous assurons à la fois les phases d'installation, le support et le suivi pendant de nombreuses années. C'est une école d'exigences sans compromis. Cela exige aussi une grande solidarité dans un travail d'équipe, nous faisons bloc, nous ne pouvons dépendre d'un maillon plus faible qui met en danger le projet.

Cette image de professionnalisme a fait la réputation de Control Data et donnait confiance aux clients.

**Q.: Tu as eu aussi l'occasion de travailler sur des projets internationaux ?**

Une grande aventure a été le projet chinois, développé en collaboration avec la compagnie d'exploration pétrolière CGG. Nous assurions la coordination et la maîtrise d'œuvre pour toute la partie informatique : la préparation des salles machine dont certaines dans le désert, la livraison, l'installation et le support des CYBER sur neuf sites éloignés de plusieurs milliers de kilomètres.

(Suite page 10)

**FICHE D'IDENTITÉ**

- Nom : **LOMBAERT**
- Prénom : Alain
- Age : 55 ans
- Domicilié à : Vincennes
- Profession : Gérant
- Situation de famille : marié, quatre enfants

**TOP SECRET**

- Cite-moi deux de tes auteurs favoris  
Julien Beyle, Philip Jose Farmer.
- Des films que tu as aimés :  
L'assassin habite au 21, African Queen,  
Die Dreigroschenoper
- Ta musique préférée ?  
Vivaldi, piano jazz.
- Quels sont tes passe-temps ?  
Mots croisés (résolution et confection).
- Quelle est ta citation préférée ?  
On ne peut vouloir une chose et son contraire
- Pour quel défaut as-tu le plus d'indulgence ?  
La paresse.
- Celui qui te déplaît le plus ?  
Le mensonge
- Ton grand défaut :  
Ne pas savoir mentir
- Ta qualité dominante  
Le courage
- Tes plats préférés :  
Choucroute, indochinois
- Deux restaurants que tu apprécies ?  
L'Européen, Le Comptoir des colonies

**INTERVIEW : Alain LOMBAERT (fin)***(Suite de la page 9)*

Nous avons aussi formé une trentaine d'ingénieurs chinois avec les péripéties linguistiques que je vous laisse imaginer.

D'autre part avec ma double casquette "Hard" et "Soft" j'ai participé au développement de plusieurs produits au sein d'équipes françaises ou internationales.

Nous avons développé des matériels spéciaux pour des projets typiquement hexagonaux comme les CPAM, les lecteurs trieurs de chèque, les variables de niveau 2 sur les ECS, des boîtes noires de communication pour les applications bancaires, des adaptateurs de communications, des interfaces pour hyper canal etc....

Généralement nous partions d'un produit d'origine Corp et nos ingénieurs s'intégraient dans les équipes de développement US pour élaborer le QSE, QSS.

Il y a eu aussi beaucoup d'efforts fournis dans le domaine des PLUG et ETA.

A cette époque le directeur de la maintenance était le regretté Francis Simon, dont je salue la mémoire.

Il décida de développer une activité de TPM en France, en s'appuyant sur les acquis techniques venus des "PLUG COMPATIBLES". Du monde IBM nous passâmes au domaine DEC et entrâmes dans la Micro à travers une start-up nommée SMT Goupil. Je pense que nous fûmes une des premières sociétés de TPM avec une couverture nationale.

Nous avons alors atteint une grande maturité industrielle.

Puis, vint le grand virage où la Corporation cessa de produire des calculateurs.

**Q.: Peux-tu évoquer un souvenir de ton passage à CDF ?**

Des souvenirs nous avons tous beaucoup. Nous avons installé un CDC6200 à la SIA pour des activités Service Bureau de temps partagé. J'étais responsable du support du système KRONOS. Ce système remplaçait le 3300 qui fonctionnait mal à cause des fameuses cartes mexicaines. Le client (J Weber) avait imposé des lourdes pénalités en cas d'incidents, mais était prêt à payer 110 % si le système fonctionnait parfaitement. Au bout de six mois, le client a trouvé que cette clause de contrat était "abusive" Nous n'avions pas volé notre salaire.

Une autre anecdote me revient : aux États-Unis, un soir, je reçois un appel téléphonique d'un site de l'armée en plein Pacifique (Kwajalen) pour un programme sur lequel j'avais travaillé. J'ai passé la nuit à résoudre son problème, et le lendemain le missile a pu être lancé. Je me souviens encore du commentaire de mon Boss de l'époque. "tu viens de perdre un billet d'avion, tu avais l'occasion de leur rendre visite !

**Q.: Quelle a été ta démarche pour trouver du travail ?**

Après Control Data, j'ai eu une expérience avec une société de maintenance tierce dans le domaine de la logistique et du déploiement de systèmes Bureautique sur de grands comptes. Ceci me fut fort utile pour la conception de mon futur produit. Cette société connut de fort remous et je fut remercié après 14 mois d'activité.

Je me suis trouvé dans une situation précaire : rechercher un travail dans l'informatique après 50 ans. Rapidement, je me suis aperçu qu'il ne suffisait pas d'avoir un bon CV et de relancer ses nombreuses relations de travail.

Il faut bâtir sur ses points forts. A travers mon expérience de plus de vingt ans de Control Data, j'avais acquis une véritable culture d'informaticien, ce qui n'est pas souvent le cas des nouveaux venus démarrant des start-up.

Profil technique, il était nécessaire de se remettre au goût du jour, en apprenant de nouvelles technologies liées à l'environnement PC Windows, les outils de développement, les SGDBR...

Il faut être imaginatif et avoir une ébauche de projet qui retienne l'attention d'un responsable informatique comment faire gagner de l'argent à une banque ou une assurance. Je suis parti d'un constat simple : le coût et la complexité du parc informatique dû à l'hétérogénéité, à la durée de vie et aux variations de prix de ces matériels.

Aujourd'hui, je gère la société QOGIME qui propose un produit d'assurance qualité du patrimoine représenté par le parc bureautique. Il ne faut pas oublier que sur un grand compte la valeur de l'ensemble des postes micro peut égaler ou dépasser la valeur des sites centraux. On perd rarement des UC, par contre un parc bureautique est beaucoup plus volatil et complexe à gérer.

J'ai eu la chance de recevoir le soutien sans faille de Bernard Fleurose (ancien directeur commercial des Plug compatible) qui connaît parfaitement ce marché à travers son activité de financement.

Il m'a mis en contact avec un grand compte pour lequel j'ai développé une application sur mesure, qui fournit aux responsables une vision matérielle et financière du parc permettant toutes les analyses croisées de gestion. Nous gérons également la logistique physique des sorties de parc.

**Q.: Quel conseil donnerais-tu à un Ancien de la maintenance ?**

A partir d'un certain âge, avec un pedigree de Management technique, il est quasiment impossible de trouver un poste comme salarié, quelles que soient les prétentions financières. On peut envisager la création d'une EURL, ce qui nécessite un faible investissement (minimum de 50 kF). Après avoir galéré quelques semaines dans le cadre du régime simplifié (je n'ose pas imaginer le mode précédent), j'ai ainsi fondé QOGIME. Je conseille vivement l'emploi frontal d'un cabinet comptable qui s'occupera de la logique administrative, qui est fort différente de l'acception classique du terme. Vous pouvez ainsi consacrer alors, toute votre énergie sur la production.

Les premières années sont difficiles, mais en restant vigilant, on est en mesure de surfer sur l'adversité, de rechercher l'équilibre et d'éviter l'endettement.

J'ai embauché deux Anciens de la maintenance dans ma société QOGIME et je ne peux que m'en réjouir. Nous avons une culture commune, nous partageons la même déontologie et avons la volonté de réussir.

**INTERVIEW : Jacques VERNIER:****La dimension internationale**

*"Qu'une vie est heureuse quand elle commence par l'ambition et qu'elle finit par l'amour !"*

Blaise PASCAL

**JCL. : Quel a été ton parcours ?**

JV. : En 1964, après mon école de commerce et le service militaire, je suis rentré à Schlumberger, le pétrole était un secteur en plein boom. J'ai passé plus de trois ans en Algérie et au Sahara. Pour un jeune c'est une sacrée aventure. C'est une école d'endurance. J'ai aussi découvert le travail en équipe dans une ambiance internationale et j'y ai appris l'anglais.

En 1967, je suis rentré suite à une annonce à Control Data. Le secteur informatique était en pleine expansion. C'était l'époque pionnier de Control Data France avec aux commandes Gérard Beaugonin et Jacques Johnson.

Nous étions l'incontestable leader mondial dans de nombreux domaines à hautes technologies, en particulier les disques. Tous les constructeurs, même les japonais achetaient des disques Control Data.

En France nos gros clients étaient la CII et la compagnie Bull, dont je m'occupais en tant que commercial OEM.

Par la suite, j'ai retrouvé l'international en travaillant au siège européen de Bruxelles, en tant que Responsable des activités « Plug Compatible ».

Puis, ce fut l'expérience US pour le développement mondial, y compris l'Australie et le Japon, des activités Plug Compatible/OCR avec la recherche de partenaires et de distributeurs.

**Quelle expérience as-tu gardé de ton passage à CDF ?**

Control Data représente une société dans laquelle j'ai appris mon job de manager.

C'était une société structurée et organisée, fournissant des outils et des aides aux commerciaux, tel que pricing manual, configurators, fiches de produits,...

Cette image de professionnalisme donnait confiance aux clients.

Control Data était aussi une entreprise qui responsabilisaient les individus.

Les commerciaux faisaient des forecasts mensuels qui les engageaient. Je me souviens personnellement de « review boards » avec G.Beaugonin, il valait mieux bien connaître ses dossiers avec une qualification quantitative de ses prospects.

Enfin, on disposait d'une réelle autonomie pour atteindre ses objectifs.

**Peux-tu évoquer un souvenir de ton passage à CDF ?**

Après un passage de 17 ans, j'ai forcément de nombreux souvenirs. En 1972, l'équipe OEM avait loué des bureaux provisoires chez un docteur de la Rue de Rivoli. Nous y sommes restés six mois, c'était un vaste appartement de cinq pièces avec meubles anciens, tapisseries, etc et le Jardin des Tuileries en face !

Mes meilleurs souvenirs sont aussi les réunions de fin d'année, fiscale ou calendaire, ou celles plus modestes organisées par

le département. Pour ceux qui ont pu y participer, il y avait aussi les 100% Clubs et autres Tarpon ou Shark Clubs. Quelle institution ! Quelle ferveur dans la messe finale ! Il fallait être présents et faire partie des Double Digits ( j'avais cet honneur) et pour un commercial ne pas être qualifié c'était la honte ! Le Mexique avec Fleurose, Antoine, Goeury et Autres, c'était quelque chose !!

(Suite page 12)

**FICHE D'IDENTITE**

- Nom : **VERNIER**
- Prénom : Jacques
- Age : 58 ans
- Domicilié : Paris 17°
- Profession : Directeur Général Europe
- Situation de famille : marié, un enfant

**TOP SECRET**

- Cite-moi deux de tes auteurs favoris :  
Baudelaire et Oscar Wilde
- Des films que tu as aimés :  
Le Grand Bleu et la 317<sup>ème</sup> Section
- Ta musique préférée :  
Jazz. « Body and Soul » par Dexter Gordon
- Quels sont tes passe-temps :  
La voile, le piano
- Quelle est ta citation préférée :  
*"Il y a deux drames dans sa vie, ne pas obtenir ce que l'on désire, et obtenir ce que l'on désire"*  
Oscar Wilde
- Pour quel défaut as-tu le plus d'indulgence :  
L'impatience
- Celui qui te déplaît le plus :  
L'arrogance
- Ton grand défaut :  
L'emportement « getting emotional »
- Ta qualité dominante :  
La générosité
- Tes plats préférés :  
Les (petits) rougets grillés
- Deux restaurants que tu apprécies :  
"Chez Janou" dans le Marais et  
"La Soumann" dans le 6ème

**INTERVIEW : Jacques VERNIER (fin)***(Suite de la page 11)***Quel est ton style de management ?**

Ma philosophie, c'est d'abord la recherche de la rigueur avec la définition des objectifs, l'approbation des plans ou l'analyse de bilan. Il est essentiel d'être précis et factuel dans son approche avec un minimum de formalisme. Control Data était une excellente école avec l'utilisation courante d'outils de travail comme Time Sheets, Performances Appraisal, Work Plan,... J'ai complété cet arsenal avec des outils décisionnels.

Je suis un homme de terrain. Il est essentiel dans une structure commerciale de ne pas être coupé de la réalité et de rester pleinement opérationnel. J'accorde une grande confiance aux individus et je n'hésite pas à déléguer. Bien sûr un contrôle périodique, strict est nécessaire, c'est le but des *forecasts*.

Je suis ouvert au dialogue. Je recherche l'équilibre et le consensus avec l'adhésion collective aux prises de décisions pour la mise en place de nouvelles orientations. Par contre, lorsqu'un conflit apparaît, rien ne doit rester dans l'ombre, je n'hésite pas à crever l'abcès, à provoquer si nécessaire. Il faut tout mettre à plat avant de bâtir la nouvelle solution.

**Que penses-tu des sociétés japonaises ?**

La culture des entreprises japonaises, c'est la stabilité sans changement. Cela est vrai pour les employés qui sont dédiés à l'entreprise. Cela s'applique aussi à la base installée, les clients sont fidèles et ne changent pas de fournisseurs, si nécessaire ils attendent la disponibilité des nouveaux produits. C'était le cas pour Hitachi, société pour laquelle j'ai travaillé dix ans. La France est passée de 100 MF à 700 MF et j'ai ouvert la filiale en Espagne. C'était la grande époque des CPU compatibles IBM.

Les produits de qualité irréprochable à défaut zéro, c'est la fierté des japonais. La société ne vend pas ses produits, les clients doivent acheter !

Le revers c'est la faiblesse du marketing et l'absence d'outils de promotion : on ne crée pas l'événement, on ne fait pas rêver.

Il n'existe pas non plus de "récognition" ou de sensibilité commerciale. Je me souviens du 100% club de Control Data, il créait une synergie entre les différents commerciaux.

Personnellement, j'ai aussi ressenti une frustration dans les prises de décisions où les responsabilités sont rarement déléguées aux étrangers : elles sont entérinées par les japonais. On ne fait pas confiance aux étrangers, cela fait partie de la culture et de l'éducation japonaise.

**Quelle est ton activité actuellement ?**

J'ai saisi une nouvelle opportunité avec le lancement en Europe de la société SYMBIOS LOGIC, ex division de NCR, acquise par le groupe HYUNDAI, spécialisée en mémoire de masse, un domaine que je connais bien.

Je suis responsable pour l'Europe de l'activité Sous-systèmes Disques, spécialisée dans le monde UNIX, Windows NT et connexion directe Réseaux. Nous offrons aux entreprises : capacités, performances et disponibilité, au même niveau que dans les grands systèmes propriétaires.

Les applications UNIX et NT commencent à demander maintenant de grosses capacités de stockage de plusieurs Térabytes, avec protection des données et un fonctionnement « fault tolerant ».

Je qualifie de nouveaux marchés, je recherche des contacts en choisissant mes partenaires, j'ouvre et je développe des filiales. Bref, j'adore prendre des risques !

Je retrouve, outre l'environnement international, l'esprit pionnier des premières années de Control Data avec la fierté de bâtir et de mettre en place sa propre organisation. Le « teamwork » était palpable et faisait partie de notre culture. J'essaie d'utiliser et de faire passer cet état d'esprit dans ma nouvelle société et je crois que les collaborateurs apprécient.

**SYMBIOS LOGIC**

- PDG : **Jacques Vernier**
- Effectif mondial : 2 400 personnes
- CA mondial : 630 Millions \$
- Siège: Denver : Colorado
- Siège Europe : Levallois-Perret
- Tél : 01 47 59 17 37
- Fax: 01 47 59 17 89

**Mission :**

Fournir des solutions intégrées, performantes à haut niveau de disponibilité pour le stockage de grandes capacités des données de l'Entreprise.

**Domaines :**

- Serveurs de Réseaux
- Solutions de GED
- Support multimedia
- Applications de prepress
- Infocentres

**Principaux clients :**

- Distribution
- Banques
- Assurances

## FORUM

Les mutations de la société marchande font apparaître de plus en plus des orientations nouvelles de l'activité professionnelle qui a tendance à devenir plurielle. Celles-là sont générées par nécessité économique, sans doute, mais aussi et mieux encore par un soucis d'aboutir à une meilleure réalisation personnelle ; que celle-ci soit plus large, plus complète et peut-être, plus achevée.

Dans cet esprit d'évolution et de perspectives, Jean-Pierre Jeandet nous fait part de son parcours et nous partager son expérience pour se reconvertir dans une nouvelle activité.

C'est un espoir pour ceux qui recherchent une nouvelle orientation.

Quand à Jacques Boussuge, nouveau retraité, il nous fait partager sa passion pour l'astronomie. Un domaine qui nécessite de la technique et de la rigueur, notions que nous avons acquies à Control Data France.

Michel Gary

### **Jacques BOUSSUGE : Les étoiles plein la tête ...**

Les années que nous avons passées à Control Data à l'époque de la gloire des CDC 6600 ont été riches et particulièrement actives. Notre vie professionnelle a été bien remplie. Et c'était important.

Cependant la vie d'un homme ne peut pas se limiter à l'informatique ! Nous avons tous d'autres passions : la vie affective, les hobbies, ...

Il y a de nombreuses années, j'ai découvert l'astronomie, qui a pris beaucoup de mes loisirs et continue de plus en plus à occuper mon temps.

C'est une activité qui associe la recherche du merveilleux à la science et à la technique.

L'astronomie, c'est réfléchir sur l'immensité de l'univers, c'est observer les planètes, les galaxies, les nébuleuses et s'émerveiller de ces découvertes. C'est aussi faire de la technique et de la recherche, mesurer des positions d'astéroïdes ou faire des courbes de lumière d'étoiles variables ou réparer le télescope. J'utilise aussi les ordinateurs pour faire des simulations, mais l'astronomie est d'abord une science visuelle pour nous amateurs.

Comme je suis maintenant en préretraite, je vais pouvoir consacrer plus de temps à l'association dont je suis le président.

Cette association gère un observatoire situé dans le Queyras

dans les Hautes Alpes, 1 000 mètres au-dessus de la plus haute commune de France : Saint Vêran.

C'est un très bel observatoire avec une coupole de 7 mètres 50, construite dans les ateliers de Gustave Eiffel à la fin du siècle dernier et qui abrite un télescope de diamètre de miroir de 62 cm.

Là-haut, à 3 000 mètres, le ciel est d'une pureté remarquable. On voit tellement d'étoiles dans le ciel, que même les gens très habitués connaissant les constellations de l'hémisphère nord comme leur poche, ont besoin d'un moment pour s'y retrouver... Cet observatoire, où l'on mène une vie un peu spartiate m'a fait découvrir la haute montagne. L'accès à 3 000 mètres l'hiver, nécessite de faire un peu de sport : 2 heures de ski de randonnée depuis la plus haute remontée mécanique, avec peau de phoque et sac à dos bien rempli.

Et puis là-haut, le jour on est émerveillé par le paysage et la nuit par un ciel magnifique.

Ce que j'y fais dans cet observatoire ?

De l'astronomie pour mesurer la position des astéroïdes et de la photométrie pour mesurer la courbe de lumière d'astéroïdes afin de déterminer leur période de rotation et leur forme.

Là, je me suis découvert une âme de chercheur et j'aurais certainement eu beaucoup de plaisir à faire ce métier !

### **ART DE DIRIGER & ART DE PEINDRE**

*"Dans la peinture, il s'établit comme un pont mystérieux entre l'âme des personnages et celle des spectateurs"*

*Eugène Delacroix*

L'auteur est Dominique Christian, Directeur de DIFER, une société de Conseils en Organisation pour les cadres de grandes entreprises et de PME. Dominique Christian a animé une soirée à thème en présentant aux Anciens en avant-première son livre "ART DE DIRIGER & ART DE PEINDRE".

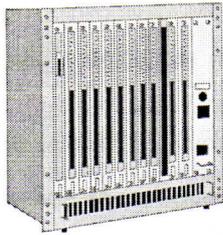
Dominique Christian étudie le parallèle entre les inventions des peintres de la Renaissance (Giotto, Van Eyck, Michel-Ange, Léonard da Vinci,...) et les préoccupations de la stratégie

économique actuelle. La Renaissance ou le Quattrocento affiche de nombreuses similitudes avec notre époque contemporaine de turbulence.

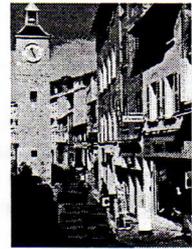
La construction de ce livre est basée sur la comparaison entre ces deux époques et les correspondances qui existent entre l'esthétique et la stratégie. L'homme n'est libre que s'il prend conscience que l'avenir est ouvert pour mieux créer plus de richesse et plus de beauté.

Ce livre s'adresse à tous les publics qui recherchent une meilleure compréhension du monde actuel. Il constitue un excellent cadeau de fin d'année.

Jean-Claude Lignac

**FORUM (fin) : Jean-Pierre JEANDET**

**Jean-Pierre JEANDET : Un parcours général :**  
**du CDC 6600 au commerce de TABAC/PRESSE ....**



Il y a maintenant près de 30 ans, alors jeune ingénieur frais émoulu de l'INSA, je débutais ma carrière chez CONTROL DATA FRANCE comme ingénieur de maintenance ; mon premier salaire était alors près du double de celui de mon père, ouvrier tonnelier ! Après une courte période, j'ai évolué vers le logiciel : maintenance système et développements spéciaux pour ensuite aborder l'Avant-Vente dans laquelle j'allais m'épanouir pendant près de 10 ans.

Chef de projet, manager, une évolution tranquille mais sûre qui me conduisit dans les années 85-90 à collaborer à la toute nouvelle direction Marketing comme Chef de produit puis responsable du Support Marketing. Une dernière promotion (fatale ?) m'amena à coordonner le Support marketing au niveau d'une partie de l'Europe, rattaché au siège européen de Londres.

C'est alors fin 90, début 91 que la nouvelle, qui était loin d'être inattendue, arriva : la grande corporation (qui avait bien chuté depuis) n'avait plus besoin de mes services. Bref, comme beaucoup avant moi et encore plus après je me retrouvais devant une nouvelle situation après 23 ans consacrés à notre chère société.

Sans regrets mais avec espoir, j'entamais la recherche d'un nouveau job similaire. C'était sans compter avec la conjoncture : Guerre du Golfe et surtout la naissance de la crise de l'emploi dont on n'est toujours pas sorti me semble-t-il ! Avec l'âge en ma défaveur, une évolution chaotique de l'informatique traditionnelle, après plusieurs mois d'échecs et d'adversité, je me suis lancé dans les stages, les petits boulots ... ; gagner du temps et tenter de se resituer, c'est plus ou moins consciemment ce que j'ai vécu entre 91 et 96.

Une expérience brève mais enrichissante dans l'automobile m'a rappelé qu'il existait d'autres métiers, d'autres techniques et d'autres hommes que ceux que j'avais connus précédemment.

Bien décidé à ne plus avoir affaire à un certain milieu, lorsque l'opportunité de racheter un commerce m'a été suggérée par des amis de TREVOUX dans l'Ain, j'ai réfléchi, évalué, planifié et négocié pour aboutir au rachat d'un TABAC/PRESSE dans cette petite ville touristique et charmante au bord de la Saône à 25 km de Lyon. Déménagement, changement de vie, de type de relations, de tout ! Le commerce ne laisse ni le temps de s'ennuyer ni de se prendre la tête : plus de 70H par semaine dans un magasin, 364 jours par an, il faut s'adapter et vite !

Aujourd'hui, après un peu plus d'un an, le bilan est positif ; je vis, simplement mais chaleureusement, je participe à la vie locale, je connais beaucoup de monde, je suis reconnu et les affaires sont correctes ! Que demander de plus après ce que j'ai vécu ? Pour la petite histoire, mon fils, récent DUT, Bac+3, spécialisé dans la plasturgie a trouvé un emploi rapidement comme moi il y a 30 ans et il gagne près du double de son père ! Certains pensent que l'histoire ne se renouvelle jamais,

En tout cas, je vis une nouvelle vie, j'ai dans ma tête de beaux souvenirs dont beaucoup d'entre vous font partie, mais je regarde aussi l'avenir avec confiance, le travail et la chaleur humaine de tout mon environnement (famille, amis anciens et nouveaux) et vous, amis de CDC, font de moi un homme **HEUREUX !**

**Merci à tous et pour ceux qui voudraient se lancer dans l'expérience du TABAC/PRESSE, je suis à leur disposition pour les aider de ma petite expérience positive.**



### LE TABAC DE L'HORLOGE

#### Produits et services :

- Tabac (300 références)
- Presse quotidienne régionale et nationale (plus de 500 titres)
- Revues et publications,
- Jeux à gratter
- Timbre-poste et fiscaux
- Librairie, Papeterie
- Articles fumeurs
- Photocopie
- Développement photo
- Carterie
- Jouets
- Cadeaux, Souvenirs
- Dépôt Redoute
- ...

**C.A. total 2 600 000 F**

- dont : Tabac 60% -
- Presse 15%
- Jeux 12% -
- Timbres 4% -
- Divers 9%

**Marge brute environ 11%**

**Marge nette ≅ 7%**

**Personnel : une vendeuse (1/3 temps)**